AGRICOLTURA

Insula ambasciatrice dei prodotti sardi al Cibus di Parma

La piattaforma dell'agroalimentare al salone internazionale La longevità diventa lo spot del mangiare sano e naturale

di Giandomenico Mele

L'agroalimentare come pas-saporto per il mondo. La Sar-degna con i suoi prodotti, cibi simbolo del nuovo "concept genetico della longevità, de-clinato secondo le regole del marketing. Il ruolo di amba-sciatore spetta ancora una volta a *Insula*, la piattaforma nata da una intuizione del Ci-pnes di Olbia per valorizzare e, soprattutto, vendere i proe, soprattutto, ventere i pro-dotti della lunga filiera dell'a-groalimentare. *Insula*, con la propria piattaforma "longevi-ty food", sarà presente con un corner di 60 metri quadri a Ci-bus 2018, il salone internazionale dell'alimentazione in programma a Parma da do-mani a giovedì 10 maggio (Padiglione 8, stand F29). Una nuova missione, dopo quella di Milano nel maggio dell'anno scorso, dove Insula aveva presentato i prodotti sardi nel proprio hub polifunzionale durante "TuttoFood", la gran-de kermesse che ospitava, all'interno di Rho Fiera, 2800 espositori, di cui 500 prove-nienti dall'estero. I corner sardi. Un manifesto

dell'eccellenza e della tradi-zione sarda che avrà però i suoi "corner" commerciali più importanti nell'isola. Il primo aprirà domani nel Forte Village di Santa Margherita di Pula. Entro metà giugno aprirà il secondo, nella Mari-na Nuova di Porto Cervo. Le prossime aperture saranno poi a Olbia e nel terminal crociere del porto di Cagliari. Da Parma alle principali località turistiche dell'isola, la strategia è quella di vendere la Sar-degna attraverso le storie che si nascondono dietro ogni prodotto alimentare. Un progetto che ha gambe e polmo-ni per cominciare a correre anche in terra sarda, grazie all'accordo concluso tra il Ci-pnes e le amministrazioni locali per creare spazi dove po-sizionare i corner *Insula*, in gergo tecnico "Temporary store": nei quali si venderan-no i prodotti sardi e si orga-nizzeranno eventi collaterali, come show cooking con i più importanti chef sardi e nazionali. Il progetto si chiama "Insula-Sardinia Village Tour" e la presenza al "Cibus 2018" di Parma ne costituisce anche volano nel percorso di marke-

La longevità. La missione principale di "Insula Longevi-ty Food" a Parma sarà quella, infatti, di promuovere i pro-dotti della Sardegna, che ospi-ta una delle "Blue zone", i luo-chi nel mondo (insieme a Ikaghi nel mondo (insieme a Ika-ria, Loma Linda Okinawa gni nei mondo (insieme a ika-ria, Loma Linda, Okinawa, Costa Rica) dove si vive di più grazie anche al cibo, con il consumo di prodotti salubri e naturali. Il profilo gastrono-mico della fiera sarà arricchi-



L'area dedicata a Insula nel salone internazionale Cibus a Parma

L'evento emiliano apre la strada al Sardinia village tour: un accordo tra Cipnes e amministrazioni locali prevede aree di vendita in cui promuovere eventi di livello internazionale

to dal nuovo format delle "food court" istituzionali, spazi per degustazione e show cooking dei prodotti tipici del territorio. Ad esse si aggiun-ge, per la prima volta, l'area "gourmet taste", costituita da una selezione di aziende che permetteranno di degustare prodotti gourmet internazionali, con venti e più esposito

La strategia è proporre l'isola attraverso le storie che si nascondono dietro ogni prodotto alimentare Domani la prima apertura di un temporary store a Santa Margherita di Pula

ri provenienti dall'Europa e dall'Asia. La "buyers lounge" ospiterà i circa 2.500 top buyer delle più importanti ca-tene retail provenienti da Usa, Canada, Sud America, Europa, Medio Oriente, Asia. Format promozionale. Ci si riferisce a un format che sarà molto vicino a quello del Sardinia Village, che nelle piazze

di Santa Margherita di Pula, Olbia, Porto Cervo e Cagliari omba, rotto e cagiani sarà composto da una piastra espositiva di 1000 metri quadrati, con pavimentazione in legno, piazza centrale dedicata alla "food court" e al corner enogastronomico Insula (piete di interessiona e bile. (punto di ristorazione a chilometro zero e attività di show cooking), un'area eventi e nella parte perimetrale un'area dedicata agli showroom te-matici (con strutture espositive in legno, vetro, cristallo e acciaio corten). La forza del progetto si fonda anche sulla diversificazione in aree tematiche, con il cibo a fare da trai-no per le tante eccellenze della tradizione sarda: si va da "L'isola dei sapori", il corner enogastronomico; "Sardegna moda, artigianato e design",

dedicato alla promozione del-le diverse filiere produttive dell'artigianato sardo, dei capi e accessori di moda prodot-ti da stilisti e designer sardi; "L'isola delle biodiversità", che promuoverà promozione le piante officinali, spezie e spezie e produzioni cosmetiche realizproduzioni cosmetiche realiz-zate con essenze dell'isola; poi la già citata "Insula Gour-met"; "Insula Break", con punti bar, caffetteria e gelate-ria con prodotti sardi e, infi-"Sardegna arte e territori", un modulo dedicato a mo-stre fotografiche, esposizioni artistiche di pittori, scultori e altri artisti della Sardegna, con la presentazione dei programmi naturalistici, turistici e storico-culturali dei distret-ti territoriali partner del pro-



e figuranti in costume sardo davanti allo stand di Insula nella grande kermesse emiliana

La sfida: unire tradizione e innovazione

La Sardegna non poteva presentarsi meglio al Cibus, il salone internazionale dell'alimentazione in corso a Parma, arrivato alla 19esima edizione. In vetrina tutti i prodotti tipici del territorio, dai formaggi al vino, dall'olio ai ravioli e culurgiones, dal pesce spada e salmone affumicati. Ma ci sono anche molte novità: il settore agroalimentare, infatti, sta puntando sempre più sull'innovazione per andare incontro alle esigenze dei consumatori e scovare nuovi mercati. Ecco il formaggio senza lattosio per gli intolleranti, il carciofo spinoso della longevità, il pecorino bio. E ancora: il pecorino arricchito dagli omega 3 per mantenere in salute il cuore e il formaggio dai nuovi sapori, come quello canestrato alla bottarga di

Gli imprenditori sardi stanno prendendo sul serio la sfida agroalimentare cercando di unire ricette tradizionali, sperimentazione e tecnologia. L'obiettivo è rendere moderne le aziende. Come ha fatto l'oleificio San Giuliano di Alghero - che utilizza per la produzione uno dei sistemi tecnologici più avanzati d'Italia - e il caseificio Argiolas di Dolianova, nelle campagne del Campidano, in provincia di Cagliari. Grazie all'automazione i fratelli Ennio ed Eligio Argiolas possono produrre anche 3.500 forme al giorno. Ma l'innovazione ha riguardato la gestione dell'intera azienda. Per la terza generazione aziendale diventa poi cruciale anche il marketing. Non a caso il caseificio, che nel corso degli anni ha cercato di diversificare la sua produzione introducendo una serie di prodotti di nicchia, ha deciso di puntare proprio su comunicazione e marketing.

In vetrina anche i tre Pecorini Dop

I Consorzi di tutela presenti in un unico stand. Obiettivo: aumentare l'export

di Elena Corveddu

In occasione del salone internazionale dell'alimentazione di Parma, i Consorzi di tutela delle tre Dop – Pecorino roma-no, Pecorino sardo e Fiore sardo – si presentano con uno stand collettivo per far cono-scere, insieme allo chef Matteo Barbarossa, le eccellenze ca-

searie della Sardegna.

Lo chef molisano mostrerà
agli esperti del settore e agli appassionati di cucina come crea re primi e secondi piatti utiliz re primi e secondi piatti utiliz-zando questi tre tipi di formag-gio. E proprio a Cibus sarà pre-sentata la campagna promo-zionale "3 Pecorini", nata gra-zie all'unione dei tre Consorzi di tutela. Lo slogan non lascia spazio a dubbi: "Non le solite preserva Nun i coliti formaggii" pecore. Non i soliti formaggi". L'obiettivo è promuovere i tre formaggi a denominazione protetta nei mercati di cinque paesi strategici per l'export: Ita-lia, Germania, Inghilterra,



I presidenti dei tre Consorzi di tutela

Francia e Stati Uniti. La Sardegna è la prima regio ne italiana per numero di capi ovini da latte, con oltre tre mi-lioni di pecore. In particolare, il pecorino romano rappresenta l'85% della produzione dei formaggi ovini Dop italiani e il 52% rispetto alle principali Dop ovine dell'Unione Euro-pea. Il giro d'affari, nel 2016, ha sfiorato i 484 milioni di euro.

Il pecorino sardo rappresen-ta invece il 4% della produzio-ne italiana totale di formaggi ovini Dop, con sedicimila quin-tali di formaggio prodotti. Nel 2017 il suo valore commerciale è stato di 32 milioni di euro. «L'Italia – hanno spiegato i pre-sidenti dei tre Consorzi di tutela, Salvatore Palitta per il peco-rino romano, Antonello Argio-las per il pecorino sardo e Antonio Maria Sedda per il Fiore sardo – rappresenta il principa-le paese di consumo, ma l'esportazione sta crescendo sen-sibilmente, soprattutto in ambito europeo. Nel 2017 sono stati prodotti più di seimila quintali di Fiore sardo, venduti soprattutto nel resto d'Italia» Ora bisogna fare il salto di qua-lità e cercare di conquistare nuove fette di mercato all'estero. «Siamo fiduciosi – dicono i presidenti dei Consorzi – Questa di Parma è la vetrina miglio-re per far conoscere i nostri prodotti anche agli acquirenti